



Wir suchen einen motivierten Vertriebsinnendienst (m/w/d) Baugeräte, Werkzeuge & Schalungszubehör

UNSERE BENEFITS

- Wir legen Wert auf eine langfristige Zusammenarbeit und stellen Sie unbefristet bei uns ein
- Genießen Sie Rabatte über unser Benefits-Portal und unser Produktportfolio
- Sorgen Sie vor mit unserer Beteiligung an VWL und Altersvorsorge
- Freistellung für besondere Anlässe und Ehrenamt, sowie Bildungsurlaub
- Sonderzahlung / -urlaub für besondere Anlässe und Mitarbeiter wirbt Mitarbeiter
- Feiern Sie mit uns verschiedene Mitarbeitererevents
- Bei uns sind Heißgetränke inklusive
- Kostenlose Mitarbeiterparkplätze

IHRE POSITION

- Zentraler Ansprechpartner für unsere Kunden im Innendienst
- Eigenverantwortliche Abwicklung von der Angebotserstellung sowie die Nachverfolgung über die Auftragsannahme bis hin zur Rechnungsstellung
- Telefonische Beratung und Betreuung von Neu- und Bestandskunden
- Pflege von Stammdaten im Warenwirtschaftssystem
- Schnittstelle zwischen Vertrieb, Logistik und Lieferanten

IHR PROFIL

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung, z.B. Kaufmann (m/w/d) im Groß- und Außenhandel, Speditionskaufmann (m/w/d)
- Erfahrung im Vertrieb und in der Auftragsabwicklung
- Kenntnisse aus der Baubranche, dem Baustoffhandel oder aus dem Bereich Eisenwaren sind wünschenswert
- Gute EDV-Kenntnisse, vor allem in MS Office und ERP-Systemen
- Hohe Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Durchsetzungsstärke und Organisationstalent
- Freude am Verkauf und hohe Kundenorientierung

Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Verfügbarkeit, Gehaltsvorstellung) laden Sie bitte im Stellenangebot auf unserer Homepage unter www.eberle-hald.de/karriere/stellenangebote hoch.

Ihr Ansprechpartner: Personalabteilung

Telefon: 07123/9231-0

E-Mail: bewerbung@eberle-hald.de